№ 9 (55) 2016 АРБИТРАЖ

Распределение расходов в международном коммерческом арбитраже

20.10.2016 СТАТЬИ

При заключении арбитражного соглашения стороны, как правило, задаются вопросом стоимости арбитража в случае возникновения спора и обращают внимание на размер арбитражных сборов. Однако уплачиваемые учреждению и арбитрам сборы составляют меньшую часть расходов сторон на арбитражное разбирательство. Некоторые исследования указывают на то, что до 80% их затрат приходится на гонорары адвокатам и экспертам, а также на организацию и проведение слушания (аренду помещений, перевод и стенографию и т. п.). Окончательное решение о распределении арбитражных расходов принимается арбитрами по итогам разбирательства. До 90% арбитражных разбирательств завершается полным или частичным возложением расходов на одну из сторон (чаще – на проигравшую сторону). Недавние аналитические отчеты ведущих международных институтов[1] позволяют приоткрыть завесу тайны и понять, чем же руководствуются арбитры, принимая решение о распределении расходов по результатам разбирательства. Эти данные позволяют отметить, что арбитры принимают во внимание целый ряд факторов: соглашение сторон и применимое право; пропорциональный успех сторон по существу спора; разумность, необходимость и обоснованность их расходов; добросовестность действий. Статья **Андрея Панова,** старшего юриста Norton Rose Fulbright и **Михаила Калинина,** помощник юриста Norton Rose Fulbright, посвящена принципам, которыми принято руководствоваться при окончательном распределении расходов.

Подробнее в ноябрьском Legal Insight.

[1] ICC Commission Report: Decisions on Costs in International Arbitration, ICC Dispute Resolution Bulletin, 2015, Issue 2; Costs of Arbitration and apportionment of costs under the SCC Rules, February 2016, Celeste E. Salinas Quero.

СТАТЬИ