

«В наши планы входит сопровождение только самых сложных судебных споров».

Интервью с Кириллом Париновым

13.12.2016

ИНТЕРВЬЮ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Quinn Emanuel — самая молодая из юридических фирм, [годовая выручка которых превышает миллиард долларов США](#). Несколько лет она входит в четверку компаний, видеть которые на противоположной стороне в суде оппонентам хотелось бы менее всего (fearsome foursome) ([Список](#) составляет BTI Consulting Group на основе результатов опроса глав юридических департаментов компаний из Forbes 500). «Мы выиграли для наших клиентов более 51 млрд долларов, из них 28 млрд — за последние два года. Ни одна фирма не может похвастаться такими показателями», — отмечает Джон Квинн, основатель и управляющий партнер фирмы. В России имя Quinn Emanuel пока менее известно. Изменит ли такое положение назначение нового управляющего партнера московского офиса Кирилла Паринова, ранее занимавшегося частной практикой и возглавлявшего юридический департамент «Норильского никеля»? В эксклюзивном интервью Legal Insight Кирилл рассказал, почему присоединился к Quinn Emanuel, какова стратегия фирмы в России и будет ли она сотрудничать с отечественными компаниями.

Досье

Кирилл Паринов

Получил диплом юриста в Московском государственном университете им. М.В. Ломоносова и степень магистра в Южном методистском университете (г. Даллас, США). Окончил программу по обучению руководителей высшего звена в Гарвардской школе бизнеса. Допущен к ведению юридической практики в Нью-Йорке с 1996 г.

Свою карьеру начал в юридических фирмах Vinson & Elkins и Freshfields в Москве и Вашингтоне. Занимал посты старшего вице-президента по правовым вопросам Atlantic Richfield Company, старшего вице-президента и руководителя юридического отдела в нефтяной компании «Сиданко», заместителя генерального директора по правовым вопросам и члена правления «Интерроса». В 2008 г. был назначен заместителем генерального директора по корпоративным, имущественным и правовым вопросам и членом правления «Норильского никеля». Кирилл принимал участие в разрешении

корпоративного конфликта, связанного с нефтяной компанией «Сиданко», разделе активов между Михаилом Прохоровым и Владимиром Потаниным, а также урегулировании конфликтов между Владимиром Потаниным и Олегом Дерипаской. Последние несколько лет занимался собственными юридическими проектами.

Специализация Кирилла Паринова включает разрешение судебных споров с иностранным элементом, международный арбитраж и сложные финансовые споры.

Почему вы решили присоединиться к команде Quinn Emanuel?

Я знаком с Джоном Квинном уже более пяти лет и считаю, что специализация Quinn Emanuel на судебной работе против крупнейших мировых банков и членов картелей может быть интересна российским компаниям. Это было одной из причин, почему я согласился возглавить московский офис фирмы. История фирмы уникальна. В 1986 г. Джон Квинн и его коллеги Эрик Эмануэл, Дэвид Квинто и Филлис Капферстайн приняли решение открыть собственную юридическую фирму, что было довольно смелым решением, учитывая конкуренцию на рынке, которая уже тогда была огромной. В самом начале работу приходилось буквально выпрашивать. Поворотным моментом стал разгоревшийся в середине 1990-х гг. спор между General Motors и Volkswagen о разглашении ноу-хау компании. Quinn Emanuel представляла интересы General Motors. Добившись для клиента урегулирования спора на 1,1 млрд долларов США, она обрела известность. Спустя 30 лет основанная четырьмя юристами в Лос-Анджелесе Quinn Emanuel насчитывает около 700 юристов, из которых 235 являются партнерами. Сейчас у фирмы 20 офисов в США, Великобритании, Франции, Германии, Бельгии, Швейцарии, Китае, Японии, Австралии и России.

Полностью интервью опубликовано в Legal Insight. 2016. №10.

ИНТЕРВЬЮ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ