

Судиться нельзя договариваться: как крупные компании в России защищают свои интересы

17.07.2020

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

forward legal

Legal Insight

**СУДИТЬСЯ
НЕЛЬЗЯ
ДОГОВАРИВАТЬСЯ:**



**КАК КРУПНЫЕ КОМПАНИИ В
РОССИИ ЗАЩИЩАЮТ СВОИ
ИНТЕРЕСЫ**

Высока вероятность того, что в ближайшее время бизнес поставит перед своими юридическими департаментами задачу оптимизации. В этой ситуации юристам нужно работать на опережение.

Legal Insight и Forward Legal запускают первое масштабное исследование того, как юридические департаменты выстраивают претензионно-исковую работу.

реклама

18+

Legal Insight и Forward Legal запускают первое масштабное исследование того, как юридические департаменты выстраивают претензионно-исковую работу — «Судиться нельзя договариваться: как крупные компании в России защищают свои интересы».

Среди вопросов исследования:

каковы структура и численность судебного отдела и его место в юридическом департаменте,

как выстроена система судебно-претензионной работы; как эта работа делится между юристами и менеджерами; какие споры попадают в ведение юридического департамента,

какова среднегодовая нагрузка на судебных юристов и процент выигранных дел,

связаны ли KPI юристов и численные показатели судебной работы,

какие специальные программные продукты или ноу-хау используются в судебной работе,

привлекаются ли внешние юридические консультанты для ведения споров,

как часто и насколько успешно взыскиваются судебные расходы,

планируется ли оптимизация судебных подразделений/реформирование системы претензионно-исковой работы в ближайшее время.

Краткие результаты исследования будут опубликованы в одном из осенних номеров журнала Legal Insight и разосланы всем компаниям, которые примут участие в исследовании.

Если вы хотите принять участие в исследовании и получить его результаты, пожалуйста, напишите Дарье Лопашенко (d.lopashenko@forwardlegal.com)