

Сделки с заинтересованностью: практика компаний и полезные инструменты

26.12.2018

НОВОСТИ КОМПАНИЙ



14 декабря Branan Legal при поддержке Legal Insight провели бесплатный бизнес-завтрак для юристов-инхаус по теме «Сделки с заинтересованностью: практика компаний и полезные инструменты». Бизнес-завтрак традиционно прошел в практическом формате, с решением задач и разбором примеров. Много внимания было уделено сложным случаям определения контроля, установления оснований заинтересованности в совершении сделок, выявлению

взаимосвязанности нескольких сделок.

Отдельный блок был посвящен разработке собственной, «заточенной» под потребности компании системы квалификации и одобрения сделок с заинтересованностью. Указанная система включает подготовку изменений в устав и «гибких» типовых решений об одобрении сделок, учитывающих диспозитивные нормы законодательства. Максим Бунякин и Юлия Ненашева поделились практикой реализации подобных проектов для крупнейших частных и государственных компаний. См. подробнее статью Ю. Ненашевой [«Одобрение сделок с заинтересованностью: настройка под себя»](#).

Бурные дискуссии вызвала тема подготовки для компании, группы компаний методических рекомендаций по выявлению и одобрению сделок с заинтересованностью и крупных сделок. Такие методические рекомендации позволяют унифицировать практику внутри холдинга, снизить риски ошибок при квалификации сделок и значительно оптимизировать процесс одобрения сделок.

Наконец, представители компании «Элемент 5» поделились своим опытом автоматизации корпоративного управления и, в частности, процедур одобрения «особых» сделок.

Указанные проекты зачастую реализуются совместно с командой Branap Legal, отвечающей за профильную экспертизу в области корпоративного управления.