

Обзор оплат юристов в Москве от Norton Caine

19.09.2017

НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Настоящий обзор включает информацию об оплатах юристов, работающих в международных и национальных юридических фирмах, а также корпоративных юристов Москвы в 2017 г.

Введение

Общий тренд, связанный с продолжающимся сжатием рынка и уменьшением его вариативности (в сторону упрощения) в этом году проявился также в том, что фактически можно наблюдать наличие двух разных ценовых сегментов оплат:

для продолжающих работать юристов;

юристов, оказавшихся по тем или иным причинам на рынке.

Для первых существенных изменений не произошло, скорее наблюдается тенденция к некоторому росту оплат и увеличению бонусов. Сложнее обстоят дела у профессионалов, оказавшихся на рынке. В силу существенного превышения количества кандидатов над количеством открытых вакансий (а также меньшего количества новых вакансий) уровень предлагаемых оплат нельзя назвать особенно привлекательными. За редким исключением, к которым относятся немногочисленные «точечные» переходы, дисконт при таком переходе из прежнего в «новый рынок» может составлять от 30% до 50% в сравнении от уровня предыдущего дохода. Прежде всего это касается кандидатов из международных компаний и фирм, чьи практики сейчас оказались не востребованы. А также юристов- топ- менеджеров в связи с общим уменьшения количества вакансий топ- уровня. Наименее востребованными оказались направления по рынкам капитала, финансам, недвижимости, а также практики, связанные с крупными проектами. Существенно снизилось количество наймов международными компаниями. Этот сегмент «усох» особенно заметно. И напротив, наблюдается рост спроса в российских компаниях и юридических фирмах в области антимонопольного права, налогов и судебной практиках. Компании ищут специалистов с редким, специфическим опытом в определенных сегментах (земельные вопросы, банковская регуляторика и комплаенс). Требования неуклонно возрастают, работодатели хотят найти «звезд» на весьма средние (по прежним меркам) деньги. В целом, ландшафт рынка очень напоминает картинку 2002 — 2003 годов, однако более точным будет назвать текущее положение «новой реальностью юридического рынка».

Обзор оплат юристов юридических фирм Москвы

Обзор включает данные по оплатам квалифицированных юристов всех уровней, исключая партнеров юридических фирм. Данный обзор является продолжением аналогичных исследований 2008-2016 гг.

Международные юридические фирмы

В данную группу входят московские офисы международных юридических фирм (ИЛФы). В настоящее время кроме отдельных точечных переходов найм юристов среднего и старшего уровня практически не наблюдается. Однако данные фирмы продолжают активно просматривать студентов на стажировки с возможностью получения младшей позиции в перспективе.

Уровень опыта	Вилка оплаты: минимальное и максимальное значение Суммы в долларах США, годовой доход, до вычета налогов
Младший юрист 2016-2012	24-60
Юрист среднего уровня (мид-левел) 2012-2007	60- 90
Старший юрист (с 2006)	120- 240

Стоит отметить, что в этом году лишь немногие юристы получили повышение оплаты в фирмах данной группы. Зарплаты не были увеличены для всех работающих в фирме юристов, как это происходило ранее. Хорошей новостью являлось уже то, что оплаты оставались на прежнем уровне.

Российские юридические фирмы и адвокатские бюро (РУЛЬФы)

Уровень опыта	Вилка оплаты: минимальное и максимальное значение Суммы в рублях в месяц до вычета налогов
Младший юрист 2016-2012	50 тыс. – 120 тыс.
Юрист среднего уровня (мид-лвел) 2012-2007	100 тыс. – 250 тыс.
Старший юрист (с 2006)	150 тыс. – 550 тыс.
Советник / руководитель практики	300 тыс. – 800 тыс.

РУЛЬфы более активны в найме новых юристов среднего и старшего уровня. В большей степени это касается фирм среднего и небольшого размера (включая новые юридические образования, столь бурно появляющиеся в последнее время). РУЛЬфы хотят приобретать высвобождающийся из ИЛФов ресурс, однако чаще всего не могут себе позволить сопоставимые компенсации; а экс ильфовцы, в отсутствие альтернатив на рынке, более охотно рассматривают предложения от РУЛЬфов. Тем не менее крупные фирмы предпочитают точечные наймы, тенденции к стратегическому росту и расширению практик не наблюдается. Зачастую уровень предложений не превышает 350 тыс рублей для юристов старшего, 250 тыс руб для среднего и 100 тыс руб для младшего уровня, соответственно.

Обзор оплат корпоративных юристов (ихаус)

Суммы оплат указаны в рублях в месяц до вычета налогов.

Должность	Вилка оплаты: минимальное и максимальное значение Суммы в рублях в месяц до вычета налогов
------------------	--

Глава юридического департамента	300 тыс. – 2 млн 800 тыс.
Руководитель блока / направления (в рамках юридического департамента)	200 тыс. – 1 млн
Старший юрист	150 тыс. – 700 тыс.
Юрист	100 тыс. – 300 тыс.
Младший юрист	50 тыс. – 100 тыс.

Рынок топ-вакансий жестко лимитирован, на нем наблюдается сильнейшая конкуренция среди кандидатов топ-уровня. Чаще встречаются предложения по нижней границе.

Тенденция перехода из валютных оплат в рубли, начавшаяся некоторое время назад, фактически завершена и за редкими еще наблюдаемыми исключениями оплаты юристов инхаус исчисляются исключительно в рублях.

Обзор подготовлен и предоставлен компанией [Norton Caine](#)

НОВОСТИ КОМПАНИЙ