

# Тендеры 2.0: бизнес-завтрак Академии Legal Success

05.03.2017

НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Сегодня тендеры остаются ключевым каналом продаж для юридических фирм, принося некоторым из них до 40% годовой выручки. Академия Legal Success приглашает менеджеров по развитию бизнеса юридических фирм, юристов-консультантов и других сотрудников юридических фирм, ответственных за подготовку тендерной документации на бизнес-завтрак, который состоится **29 марта** в Москве в офисе международной юридической фирмы *Noerr* ( 1-я Брестская улица, д. 29).

**Программа:**

Виды тендеров и их особенности, статистика

Положение о закупках. Что нужно учитывать, работая с заказчиками по 223-ФЗ и 44-ФЗ

Отслеживание информации о тендерах. Участвовать или нет? Как оценить целесообразность

Контакт с заказчиком: что можно и нужно делать

Обеспечение заявки и обеспечение контракта. Особенности получения банковских гарантий

Технические аспекты: ЭЦП; аккредитация на торговых площадках; подготовка комплекта документов

Презентация системы Seldon

1. *Мониторинг торгов на закупку юридических услуг*
2. *Анализ тендеров на закупку юридических услуг*
3. *Конкурентная разведка в разрезе 44-ФЗ и 223-ФЗ*

Презентация сервиса Seldon.Basis

1. *Проверка контрагента на благонадежность*
2. *Поиск аффилированности*
3. *Формирование клиентских баз*

## **Ведущая бизнес-завтрака – Ирина Канайкина**

Более 15 лет успешно работает в сфере управления PR и маркетингом консультационных услуг; работала в компаниях BDO, «Линия права», «Вегас-Лекс», Sameta. Является лауреатом ежегодного рейтинга ТОП 100 директоров по общественным и корпоративным отношениям, проводимого Ассоциацией менеджеров России. Имеет два высших образования и степень MBA по специализации «маркетинг».

### **Гости-эксперты бизнес-завтрака:**

| **Денис Суслов**, *руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами, Seldon*

Более 5 лет работает в сфере госзаказа и является экспертом по вопросам мониторинга и аналитики рынка тендеров. Имеет опыт работы с крупнейшими поставщиками на российском тендерном рынке в разных сегментах бизнеса (Сбербанк, МГТС, ЕУ, Ингосстрах и др.).

| **Владимир Головченко**, *управляющий директор департамента гарантийного бизнеса, КБ «Восточный»*

Трудится в банковской сфере с 2006 г. Около пяти лет активно работает на рынке госзакупок, предоставляя банковские гарантии. До присоединения к КБ «Восточный» являлся сотрудником банков «Держава» и «ЮНИАСТРУМ».

**Стоимость участия: 15 000 рублей** (НДС не облагается). Участникам семинара 2015 г. предоставляется скидка 30%. При регистрации двух или более участников из одной компании предоставляется скидка 10%. Редакционным подписчикам Legal Insight предоставляется скидка 10%. [\*\*ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ.\*\*](#)

По любым вопросам, пожалуйста, обращайтесь к ***Дарье Лопашенко***, тел.: +7 (905) 516-74-25, e-mail: [dl@infotropic.ru](mailto:dl@infotropic.ru)

***Бизнес-завтрак проводится при поддержке международной юридической фирмы Noerr***

НОВОСТИ КОМПАНИЙ