

Сервис FreshDoc подготовил конструктор корпоративного договора ФРИИ

07.07.2016

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В конце 2015 года Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ) разработал и выложил в открытый доступ корпоративный договор, который позволяет инвестору войти в компанию через уставный капитал и определяет алгоритм дальнейшего взаимодействия по различным процессам: голосование, порядок финансирования, распределение долей. Эксперты сервиса FreshDoc.ru подготовили «конструктор» этого документа, чтобы стартапы могли легко настроить его под свои нужды: изменять в нем условия, убирать и добавлять опции в зависимости от требований инвестора и выбранной схемы финансирования.

«Молодые команды в 99% случаев не имеют в своем составе юристов, поэтому вопрос заключения сделки для них один из самых трудных. Совместно с коллегами из FreshDoc.ru мы создали механизм, который сильно упростит заключение сделок по финансированию стартапов, формированию корпоративного контроля в бизнесе, сценариям выхода инвестора из бизнеса. Использование документов, разработанных ФРИИ – не только корпоративного договора, но и пут-опциона, опционного соглашения для работников, соглашения о возмещении потерь – экономит стартапам и инвестору много времени и денег. В среднем юридическое сопровождение сделки по российскому праву (включая юр. проверку) обойдется от 600 тысяч рублей и выше», – отмечает Искендер Нурбеков, директор по правовым вопросам и инициативам ФРИИ.

Корпоративный договор ФРИИ включает в себя все современные инвестиционные механизмы: ликвидационную привилегию, преимущественное право, предварительные условия и заверения об обстоятельствах, опционы для работников. Выход инвестора из

бизнеса сформулирован по моделям tag-along и drag-along, которые пока не нашли отражения в российском законодательстве, как ряд других инструментов, но являются рыночным стандартом. Кроме того, документ содержит условия о штрафном пут-опционе, о залоге долей, возмещении потерь.

Конструктор корпоративного договора ФРИИ построен на модели опросного листа — онлайн вопросов, которые позволяют в логической последовательности заполнить условия договора в соответствии с потребностями сторон – от формата получения инвестиций до управления компанией. Так, например, стороны могут выбрать, будут ли деньги переведены одним или несколькими траншами по результатам достижения KPIs. Выбор условия в опросном листе производится в один клик, а договор и сопутствующие приложения моментально включают эти изменения. При заключении договора инвестор также может выбрать опцию, которая позволяет предоставлять все средства в компанию через контролируемый им счет, чтобы снизить риски вывода денег из компании и расходования их не по назначению.

«Конструктор документов не случайно был выбран в качестве решения для реализации Корпоративного договора ФРИИ. Это единственный инструмент подобной направленности, включенный в реестр российского ПО, простой в настройке и обладающий понятной пользователю логикой. Это решение позволит составить Корпоративный договор даже тем пользователям, которые не имеют образования в области юриспруденции», – говорит Николай Пацков, генеральный директор FreshDoc.ru.

С помощью конструктора основатель и инвестор могут прописать или убрать различные обязанности сторон по договору, а также определить, каким образом происходит голосование и принятие решений. Например, нужно ли подтверждать перед очередным траншем состояние дел в компании, привлекая внешнюю юридическую проверку, есть ли необходимость предоставлять опционы работникам из доли основателя или из общего капитала со снижением долей всех собственников компании и так далее.

Комментарии юристов ФРИИ к настройкам и положениям договора содержат разъяснения правовых норм и рекомендации по их применению, помогая пользователю выбрать подходящие ответы и настроить текст договора под свою ситуацию.

Конструктор корпоративного договора ФРИИ не является формой правовой помощи, носит информационный характер и не может заместить юридические консультации полностью.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ