

Анонс майского номера Legal Insight

02.05.2016

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

НЕ ПОРА ЛИ УБИТЬ «КОРОВУ»:
ОТЧЕТ О LEGAL TECH 2016

ДЕЛО «ЮКОСА» ПОСЛЕ ГААГИ:
ЧТО ДАЛЬШЕ?

PRODUCT PLACEMENT — ЭТО РЕКЛАМА?

«НАМ УДАЛОСЬ ПРОЙТИ
„ПО ЛЕЗВИЮ БРИТВЫ“»

ИНТЕРВЬЮ С АЙДАРОМ СУЛТАНОВЫМ,
ГЛАВОЙ ЮРИДИЧЕСКОГО ДЕПАРТАМЕНТА
«НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»



Legal Insight

№ 4 (50) Май 2016

*«Конкурент,
который вас
уничтожит,
не будет похож
на вас»*

Эксклюзивное интервью
Ричарда Сасскинда

**LEGAL
SUCCESS**

ИНТЕРВЬЮ
С ЮРИЕМ МОНАСТЫРСКИМ
РЫНОК ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ
СРЕДНЕЙ АЗИИ
УТИЛИЗАЦИЯ И РЕАЛИЗАЦИЯ
ЧАСОВ В ЮРФИРМАХ



Впервые за пятилетнюю историю выхода в свет Legal Insight на его обложке вместо изображения, иллюстрирующего тему, размещена фотография героя интервью номера – Ричарда Сасскинда. Готовя в апреле 2011 г. [пилотный номер журнала](#), в котором была опубликована [рецензия на книгу Сасскинда «The End of Lawyers»](#), мы вряд ли могли подумать, что спустя пять лет опубликуем его развернутое интервью. За эти годы мрачное будущее, которое Ричард предрекал юристам, постепенно стало превращаться в их настоящее, причем не только в Великобритании (о последних трендах рынка юридических услуг Туманного Альбиона пишет Наталья Чумак), но и в России, где 13 апреля впервые состоялась [конференция «Legal Tech»](#) (подробнее об этом читайте в отчете Хольгера Цшайге). «У них [юристов] было пять лет на то, чтобы смириться с неотвратимостью изменений», – говорит в своем интервью Сасскинд.

По мнению Ричарда, рынок юридических услуг меняется под воздействием трех глобальных факторов – давления, оказываемого ценами, новыми конкурентами (аудиторскими компаниями, юридическими издательствами и пр.) и технологиями. К 2020 г. помимо методов обработки документов и средств общения до неузнаваемости изменятся процесс оказания юридических услуг и сама правовая система (подробнее о будущем системы правосудия и права в целом речь пойдет во второй части интервью в июньском номере). И все же Ричард Сасскинд считает, что в течение ближайших 10–15 лет безработица юристам не грозит. Насколько его идеи актуальны для России, мы обсуждали с Андреем Городисским, управляющим партнером и основателем юридической фирмы «Андрей Городисский и партнеры». Мы благодарим нашего постоянного автора Романа Ходыкина за то, что он согласился на время стать для нас коллегой: взять у Сасскинда в Лондоне интервью и помочь в его подготовке к публикации.

О вызовах, которые в период нынешнего кризиса стоят перед российскими юристами, мы говорили с [Айдаром Султановым](#), руководителем юридического департамента «Нижнекамнефтихим» и [Юрием Монастырским](#), партнером юридической фирмы «Монастырский, Зюба, Степанов и партнеры». В этом номере мы также продолжаем рассматривать рынок юридических услуг стран СНГ. На этот раз вниманию читателей предлагаются два исследования: [об утилизации и реализации часов в юридических фирмах](#)

и о рынке юридических услуг Средней Азии.

И конечно, в этом номере мы не могли не рассказать [о решении Гаагского суда по «делу Юкоса»](#), которое служит лучшим доказательством того, что скрупулезная работа юристов приносит свои плоды, а арбитраж порой представляет собой игру «в долгую». Впереди у нас [VI Петербургский международный юридический форум](#) и церемония награждения победителей конкурса [«Лучшие юридические департаменты России — 2016»](#), о которых мы вам расскажем уже в июньском номере.

[Содержание](#)

НОВОСТИ КОМПАНИЙ