

# £1,1 тыс. за час — средняя ставка крупнейших юридических фирм Лондона

05.02.2016

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЛУЧШИЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ДЕПАРТАМЕНТЫ  
РОССИИ: 10 ЛЕТ

БАНКРОТСТВО — НЕ ПОВРОЧНЫ

НАСКОЛЬКО ВЫПОЛНИМА ВЫСКАЗАННО СУДЕБНЫМ  
РАСХОДОВ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ

«КАК АНТИКРИЗИС ОДНА СТЫКАЕТ  
ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРАКТИКА  
В СТРАНЕ ПОСЛЕВОЙНЫ

Илья Ильич Виноградов,  
руководитель юридической фирмы  
ИЮС-ЮрЛекс



# Legal Insight

№ 4 (140) Май 2015



## ЦЕНЫ НА ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ В КРИЗИС

**LEGAL  
SUCCESS**

Эксперт  
в кризисе

Эксперт  
в кризисе  
ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРАКТИКА  
В КРИЗИСЕ И ЮРИДИЧЕСКАЯ  
ПРАКТИКА В КРИЗИСЕ  
КАК СДЕЛАТЬ ЮРИДИЧЕСКУЮ

Как передает [РБК](#), ссылаясь на [Bloomberg](#), стоимость услуг топовых адвокатов в Лондоне превысила £1 тыс. в час (\$ 1,445 тыс.). Об этом свидетельствуют данные исследования Centre for Policy Studies (CPS).

Средняя почасовая плата, взимаемая сотрудниками крупнейших и наиболее прибыльных юридических фирм, в британской столице в 2015 году составляла £850, однако в этом году она уже достигла рекордных £1,1 тыс. в час, или £18 в минуту. В 2005 году, учитывая инфляцию, средняя ставка составляла £674 в час.

«Те, кто стремится соблюдать в Великобритании правовые процедуры, вынуждены платить чрезвычайно высокую стоимость, настолько высокую, что это ограничивает доступ к реализации прав, особенно для небольших корпоративных клиентов», — говорится в докладе. Адвокат Джим Даймонд, чьи слова приводятся в публикации, отмечает, что увеличению ценника способствует отсутствие прозрачности в расценках и низкая конкуренция среди элитных юридических фирм. Согласно отчету CPS, цены в Лондоне на услуги фирм второго уровня в 2015 году были выше чем £800 в час. Региональные юридические фирмы Великобритании берут около £500 в час.

Журнал Legal Insight и [Академия Legal Success](#) в 2015 г. провели опрос юридических фирм по стратегии ценообразования в кризис в рамках подготовки к XI ежегодному Юридическому форуму газеты «Ведомости» (Москва, 16-17 апреля). Опрос, проведенный среди 46 российских и международных юридических фирм, показал, что в России почти не осталось юридических фирм, использующих для расчетов с клиентами только почасовую ставку. 47% использует почасовую ставку **в менее чем в половине** своих проектов, 40% – в более, чем половине проектов, 13% — вообще не используют почасовую ставку. Это соответствует мировым трендам. Так, согласно [Law Firms in Transition 2014 by Altman Weil](#) 92% американских фирм используют альтернативные структуры гонорара (т.е. непочасовые ставки) и половина из них отмечает увеличение процента альтернативных структур гонорара в общем объеме прибыли за 2013 г.

Результаты опроса были опубликованы в [Legal Insight. 2015. №4](#). Вы можете приобрести этот

номер за 1000 рублей в формате pdf, отправив заявку [vk@infotropic.ru](mailto:vk@infotropic.ru)

НОВОСТИ КОМПАНИЙ