

Вышла в свет новая книга Ричарда Сасскинда

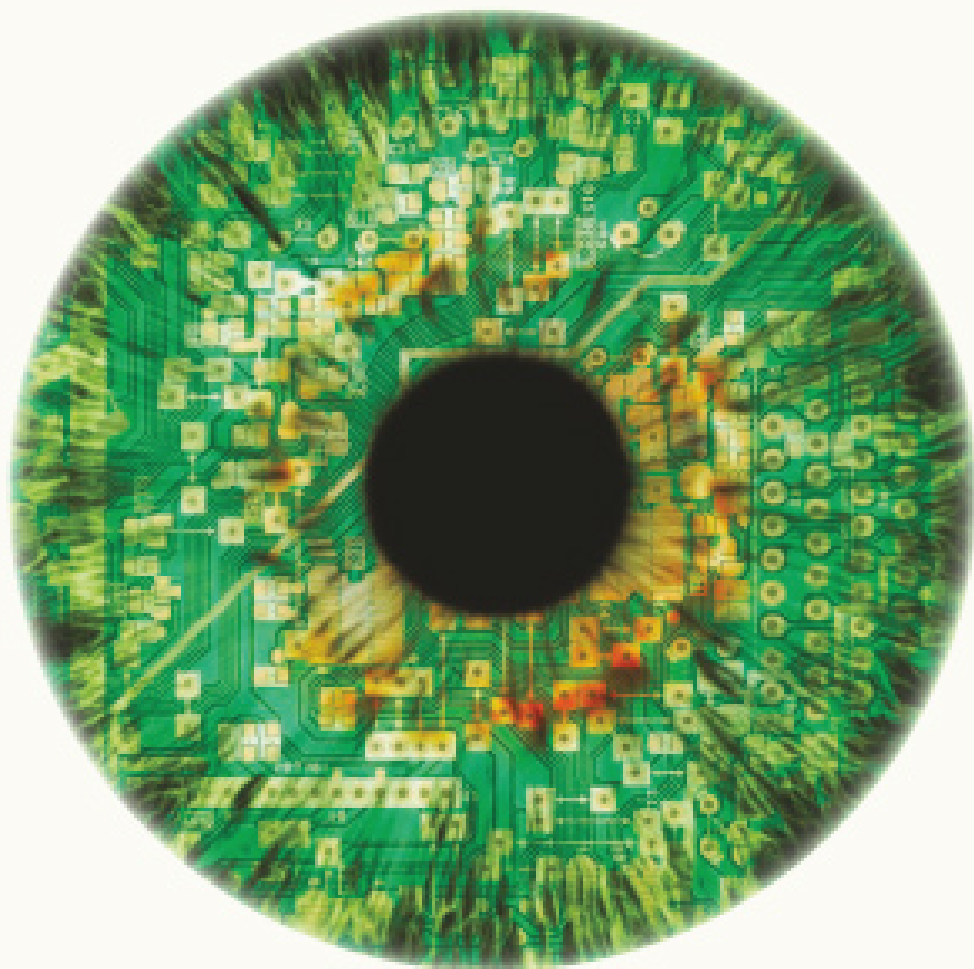
13.01.2016

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

СТАТЬИ

RICHARD
SUSSKIND

DANIEL
SUSSKIND



THE FUTURE OF THE PROFESSIONS

HOW TECHNOLOGY WILL TRANSFORM
THE WORK OF HUMAN EXPERTS

Вышла новая книга Ричарда Сасскайнда в соавторстве с его сыном Даниэлом Сасскиндом под названием «THE FUTURE OF THE PROFESSIONS». <http://www.susskind.com/>

Его книга «The End of Lawyers? Rethinking the Nature of Legal Services.» / Oxford University Press, 2010 (2-е изд.) стала бестселлером. Предлагаем Вашему вниманию рецензию на нее Сергея Новикова, Директора по развитию бизнеса Адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры», опубликованную в [пилотном номере Legal Insight в 2011 году](#). В одном из ближайших номеров мы поделимся своими впечатлениями от новой книги «юридического предсказателя».

Еще не конец

Британец Ричард Сасскинд сегодня является, пожалуй, самым авторитетным мыслителем в юридическом мире. Колумнист «Таймс», консультант британских лордов – верховных судей, он трудится на стыке права и информационных технологий, посвятив этому почти 30 лет своей карьеры. Он консультант, автор ряда бестселлеров и популярный лектор – его выступления прослушали 200 тысяч человек в 40 странах. Ему, безусловно, есть что сказать нам, тем более что многие из его прогнозов уже сбылись.

«Конец юристам? Переосмысление природы юридических услуг» – седьмая книга Ричарда Сасскинда. Быстро снискав популярность за рубежом, она вызвала волну восторгов в одном лагере и скепсис в другом. Но даже критики признают, что его идеи, возможно, слишком опередили время. Автор призывает развеять стереотипы и по-новому взглянуть на принципы, сложившиеся в юридическом мире. Быть может, поэтому самые благодарные читатели этой книги – те, кто стоит у руля юридического бизнеса и призваны предвидеть водовороты на его пути. На обложке помещен отзыв старшего партнера *Clifford Chance* Стюарта Пофема: «Книга рисует мрачное будущее. Но как призыв к оружию, к принятию неизбежного, она бросает вызов юристам: не в ваших силах предотвратить перемены и “остановить мгновение”».

Приведем некоторые тезисы Сасскинда.

Влияние финансового кризиса на юридический рынок нельзя считать временным. Ошибочно думать, будто по мере выздоровления экономики все станет, как прежде.

Клиенты хотят большего за меньшие деньги, в то время как сложность и риски отнюдь не снижаются. Выход – учиться давать больше с меньшими издержками.

Один из путей к этому – коммуникации, например посредством социальных сетей и новых технологий. Так, часть вопросов, традиционно поручаемых юридическим фирмам, корпоративные юристы со временем смогут решать самостоятельно, организовав обмен опытом с коллегами.

Юридические услуги эволюционируют от штучного и уникального продукта к массовому и типовому. Если разложить их на составляющие, часть которых будет стандартизирована и систематизирована, появится возможность отдавать отдельные компоненты на аутсорсинг, в другие подразделения, в страны с дешевой рабочей силой и т. п. (как делают сейчас автомобильные концерны).

Новые технологии привнесут грандиозные изменения в работу юристов. Примеры этого можно наблюдать уже сегодня: онлайн-сообщества для обмена знаниями, разрешение споров в Интернете (на *eBay* так уже сейчас урегулируются миллионы споров), и электронные торговые площадки для юридических услуг.

Предрекает ли Сасскинд конец юридическому рынку как таковому? Ведь только в США он оценивается в четверть триллиона долларов. Нет. Знак вопроса в названии его книги отнюдь не случаен. Конечно, провокация в названии книги намеренна, но с ее помощью автор приглашает вдумчивого читателя к размышлению. И, похоже, это у него получается.

С момента выхода первого издания этой книги в 2008 г., по подсчетам самого Сасскинда, появилось не менее восьми трудов с новыми взглядами на юридическую профессию, в то

время как за предшествующие 25 лет их можно было сосчитать по пальцам. Глобальный экономический кризис подвигнул новых авторов на поиск путей дальнейшего существования профессии.

В предисловии к новому изданию книги 2010 г. Сасскинд на 35 страницах щедро делится последними наблюдениями о последствиях кризиса, которые ускоряют претворение предсказанного им в жизнь. Таким быстро сбывшимся прогнозом является широкий переход к альтернативным ценовым моделям. При этом он делает циничную ремарку по поводу того, что эти новые модели расчетов пока не сильно сказываются на фактических суммах счетов.

Сасскинд описывает новейшие технологии, внедренные в 2009 г. в Верховном суде Соединенного Королевства; говорит о новом портале LegalZoom, который помог уже миллиону человек в самостоятельной подготовке таких правовых документов, как завещания, документы на недвижимость и на регистрацию юридических лиц. Он также рассказывает о новых книгах, призывающих иначе взглянуть на правовую отрасль. Приводит истории успешного аутсорсинга (*Rio Tinto u British Telecom*) и некоторые другие примеры претворения своих прогнозов в жизнь. Одним словом, книга Сасскинда актуальна и своевременна. Она адресована всем, кто интересуется будущим юридической профессии.

Если вы еще не подписаны на наш журнал, то вы можете это сделать прямо сейчас, оставив заявку: <http://legalinsight.ru/subscription/>

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

СТАТЬИ