

Анонс ноябрьского номера Legal Insight

03.11.2015

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Константин Кряжевских о кризисе как эпохе возможностей

Искендер Нурбеков о преимуществах использования российского права

Александр Голиченков о профессиональных стандартах для юристов

«ОСВОЕНИЕ НОВЫХ ТЕРРИТОРИЙ ДЕЛАЕТ ЮРИСТОВ ЭФФЕКТИВНЕЕ»

Интервью с Анной Серебряниковой, директором по правовым вопросам и GR ПАО «МегаФон»



Legal Insight

№ 9 (45) Ноябрь 2015

НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ДЕПАРТАМЕНТОВ



**LEGAL
SUCCESS**

Журнал
в журнале

DIGITAL MARKETING
В ЮРИДИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ
«НЕ БОЙТЕСЬ LINKEDIN!»

НОВЫЕ ИГРОКИ: ИНТЕРВЬЮ
С ПАРТНЕРАМИ А2

Тема ноябрьского номера «Настоящее и будущее юридического департамента» приурочена к Форуму руководителей юридических департаментов России «Лучшие практики управления в кризис», который впервые проводит наш журнал. Почему мы решили в разгар экономического кризиса и тотального сокращения бюджетов организовать такое масштабное мероприятие? Потому что убеждены, что именно в период кризиса происходит значительное повышение роли юристов в компаниях. Именно сейчас информация о лучших практиках управления юридической функцией становится как никогда. Форум позволяет не только обсудить опыт коллег, но и получить рекомендации от ведущих консультантов по стратегии, управлению проектами, бизнес-коммуникации, системам мотивации, автоматизации.

В этом номере мы публикуем три интервью с руководителями юридических департаментов, которые будут выступать на форуме. Они единодушны в том, что кризис – это время возможностей для юристов. Возможность окончательно избавиться от рутины, максимально автоматизировав и стандартизировав свою работу, о чем говорит в интервью Анна Серебряникова. Возможность получения уникального проектного опыта, как считает Константин Кряжевских. Возможность стать экспертным центром, используя российское право в инвестиционных сделках, по мнению для Искендера Нурбекова. Подробнее об этом в интервью с ними.

Интервью с деканом юридического факультета МГУ А. Голиченковым также приурочено к форуму. 1 июля 2016 г. состоится переход на новую российскую 9-уровневую квалификационную систему. Это значит, что характеристики квалификаций, содержащиеся в профессиональных стандартах, должны будут применяться всеми работодателями в качестве основы для определения требований к квалификации работников (ст. 195.3 ТК РФ). О том, как идет разработка профессиональных стандартов для юристов, мы и говорили с А. Голиченковым. О плюсах и минусах новой трехуровневой системы высшего юридического образования, о магистерских программах для корпоративных юристов, и о профессиональном стандарте «Корпоративный юрист» мы поговорим на форуме.

В преддверии форума мы провели несколько онлайн опросов, один из них был посвящен новым технологиям в работе юридического департамента. Его предварительные итоги показали, что уровень автоматизации российских юридических департаментов оставляет желать лучшего: 41,5% респондентов используют в работе только триоцу «Word, Excel, Outlook». Руководители юридических служб прекрасно понимают, что их будущее зависит от того, смогут ли они с помощью технологий настолько улучшить свои бизнес-процессы, чтобы добавленная ценность их работы для бизнеса все время повышалась. Именно поэтому одна из сессий форума будет посвящена так называемому LegalTech (кстати, не пропустите в этом номере статьи о digital marketing для юристов). Именно на форуме будет вновь дан старт нашему ежегодному конкурсу «Лучшие юридические департаменты России – 2016».

А также в номере:

Чужой среди своих: как уволить недобросовестного сотрудника и привлечь его к ответственности?

Тарас Хижняк

[Законодательство по КИК: могут ли дискреционные трасты стать решением?](#)

Мантрова Марина, Анико Шебок

VII ежегодная конференция «Антимонопольное регулирование в России»

Лина Тальцева

В РУБРИКЕ LEGAL SUCCESS

IBA в Вене

Дарья Константинова

«Для юридического бизнеса сейчас прекрасное время»

Интервью с партнерами юридической фирмы «А2» Михаилом Александровым и Михаилом Кюрджевым

[LinkedIn: пять полезных советов для юристов](#)

Кейс-стади: возобновление работы с клиентом посредством LinkedIn

Эмили Миллер, Кирстен Ходжсон

Инструменты digital marketing в юридическом бизнесе

Дарья Назарова

Белорусский юридический рынок: небольшой, слабо фрагментированный, урегулированный и конкурентный

Валерий Папакуль

АРБИТРАЖ НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ: ВЗГЛЯД ИЗ ЛОНДОНА

Российский след в британско-американском арбитраже 1831 года

Роман Ходыкин

НОВОСТИ КОМПАНИЙ