

Олег Мальский провел мастер класс на конференции АПУ «Соглашение об ассоциации: для всех и каждого»

26.03.2015

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Олег Мальский, партнёр и руководитель практик корпоративного права/M&A и международной торговли, выступил на конференции 20 марта 2015 года, организованной Ассоциацией адвокатов Украины (АПУ).

Ключевыми темами конференции стали общие принципы Соглашения об ассоциации между Украиной и Европейским союзом; исторический обзор; методы адаптации законодательства Украины к *европейским стандартам*; **практический опыт** украинских экспортеров, которые уже вышли на рынок ЕС; а также реформы в сфере госзакупок, банковском, финансовом и страховом праве.

Олег Мальский выступил модератором экспертной дискуссии, посвященной методам выхода на рынок ЕС для украинских экспортеров: путем экспорта товаров из Украины либо перевода бизнеса. Олег рассказал о положительных и отрицательных сторонах каждого из методов, управлении рисками, особенностях проведения сертификации продукции, выстраивании систем каналов сбыта, продвижении продукции на новом рынке и др.

«Существует как минимум два способа выхода на рынок: экспорт товаров либо перевод бизнеса как примеры инвестирования за рубеж. Каждый из методов станет хорошим шагом в развитии компании. Однако, будучи экспортером, кроме больших инвестиций в развитие каналов сбыта продукции, ее продаже и продвижении на новом рынке, компания так и не сможет получить все привилегии, что существуют для локальных игроков в ЕС (например,

получение банковских кредитов). Другой существующий метод — перевод бизнеса — сделает вас полноценным производителем, работодателем и игроком рынка ЕС, но, в свою очередь, может привести к возникновению конкуренции с уже хорошо известными европейскими брендами», — комментирует Олег Мальский.

На протяжении последних 18 месяцев, Олег Мальский сопровождал более 10 проектов по выходу компаний на рынок ЕС, специализирующихся на производстве продовольствия и напитков, металлургической и горной промышленности. Он разработал ключевые рекомендации для осуществления успешной деятельности на рынке ЕС, в зависимости от сектора экономики, модели бизнеса, а также стратегии компании. Олег Мальский вошел в ТОП 4 ведущих специалистов в сфере международной торговли по версии Ukrainian Law Firms: Handbook for Foreign Clients 2014, а также признан ведущим специалистом в сфере торговли и таможенного права по версии Who`s Who Legal 2014.

По сообщению организаторов, конференцию посетили более 140 профессионалов юридического сообщества, руководители юридических департаментов и специалисты в области государственных закупок.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ