

# Российские главы юридических департаментов ощущают давление со стороны работодателей

10.10.2013

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**Российские главы юридических департаментов ощущают давление со стороны работодателей, им все чаще приходится работать не только в рамках сжатого бюджета, но и с ограниченным количеством сотрудников.**

Одна из ведущих компаний в сфере юридического и комплаенс рекрутмента Laurence Simons впервые провела в России исследование среди глав юридических департаментов. В ходе исследования удалось выявить сложности, с которыми приходится сталкиваться главам юридических отделов, планы по дальнейшему развитию функции юр. отдела на ближайшее время и как будет выглядеть взаимодействие с юридическими фирмами.

Согласно полученным данным 71% респондентов отметили, что основной проблемой для глав юридических департаментов в России является необходимость работать не только в рамках сжатого бюджета, но и с ограниченным количеством сотрудников.

Чаще всего юридическим департаментам приходится сталкиваться с вопросами по разрешению споров, коммерческому праву, комплаенс процедурам и делам, связанным с антикоррупционным законодательством, защитой интеллектуальной собственности и налоговыми вопросами. Большинство руководителей полагает, что этот список не претерпит значительных изменений в будущем году, однако многие отмечают (62%) серьезную возрастающую важность функции комплаенс.

По вопросу привлечения юридических фирм 42% респондентов указали, что их компании используют практику аутсорсинга. По словам респондентов, это может быть следствием повышенной загрузки департамента, связанной с необходимостью компаний соответствовать регуляторным требованиям. Среди вопросов, которые юридические департаменты предпочитают передавать своим коллегам в юридические фирмы, лидируют разрешение споров, налоговые вопросы и проблемы, связанные с интеллектуальной собственностью.

Интересно, что 65% респондентов отметили, что их должность входит в состав совета директоров. Этот факт находится в разительном контрасте с опросом по региону EMEA, где только 39% глав юридических департаментов входят в совет директоров.

“В ходе опроса нам интересно было определить сложности, с которыми главы юридических департаментов сталкиваются в своей профессиональной деятельности, и общие тенденции развития отделов. Также было приятно увидеть, что все большее количество международных компаний, представляющих свои интересы в России и странах СНГ, задумываются о роли комплаенс. Для нас это важно, так как мы можем предложить клиентам нашу уникальную базу профессиональных кандидатов”, — рассказывает Лилия Маслова, старший менеджер Laurence Simons в России и СНГ.

Другие факты в цифрах:

Большинство респондентов (52%) ожидают сохранения уровня расходов на юридические

фирмы или его увеличения (29%)

Половина респондентов (50%) ожидает сохранения внутренних расходов на том же уровне, а треть — его увеличения (33%)

При этом большинство юридических департаментов (62%) тратят больше на внутренних юристов, чем на внешних консультантов, и только 22% прибегают к услуге прикомандированных юристов из юр. фирм.

22% респондентов планируют увеличивать численность юридического департамента в предстоящем году

Средние расходы на юридическую поддержку компании силами собственного персонала составляют 11,9 млн долл. в год

Средние расходы на юридическую поддержку компании силами юридических фирм составляют 4,5 млн долл. в год

[Подробнее об Исследовании эффективности работы юридических департаментов в России](#)

НОВОСТИ КОМПАНИЙ