

# Партнерский договор в адвокатском бюро: поиск оптимальной модели

24.11.2016

СТАТЬИ

*Возможность создания партнерств в форме адвокатских бюро появилась в России около 15 лет назад. Именно адвокатское бюро, как форма адвокатского образования, позволяет выстроить юридический бизнес с четким распределением прибыли, иерархическими ступенями передвижения внутри фирмы, возможностью построения системы мотивации на благо коллектива и пр. (Аналогичную систему можно пытаться реализовать и внутри коллегий, но оформить это организационно и юридически на текущий момент гораздо сложнее, чем в рамках бюро. Очевидно, что в качестве вектора движения бизнес-адвокатура выбирает именно адвокатские бюро). В связи с этим становятся актуальными вопросы содержания партнерских договоров между основателями бюро и вновь присоединяющимися партнерами, в том числе о системе распределения прибыли, управления, разделении сфер ответственности между единоличным органом управления и коллегиальным советом партнеров и многие другие (В 2016–2017 гг. АБ «Яблоков, Лапицкий и партнеры» планируют провести обобщение партнерских договоров адвокатских бюро в России и будут благодарны за предоставление возможности изучить существующие партнерские договоры. Если вы заинтересованы в участии в данном исследовании, пожалуйста, напишите по электронной почте: [info@ab63.ru](mailto:info@ab63.ru)).*



**Вячеслав  
Яблоков**

заместитель управляющего партнера «Яблоков, Лапицкий и  
партнеры», канд. юрид. наук

СТАТЬИ