

Интервью с Дмитрием Дякиным

07.02.2019

ИНТЕРВЬЮ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ

ДМИТРИЙ ДЯКИН, партнер,
соруководитель судебно-
арбитражной практики, АБ «Егоров,
Пугинский, Афанасьев и партнеры»

О ПОПУЛЯРНОСТИ АРБИТРАЖА

Помимо вовлеченности значительного количества новых лиц в сферу третейского разбирательства растет и «околоарбитражная инфраструктура». Количество арбитражных мероприятий, журналов (теперь у нас не один, а целых три специализированных журнала о международном коммерческом арбитраже), ассоциаций зашкаливает, что в общем-то хорошо для нынешнего этапа развития рынка. Только в Москве в прошлом году состоялось более 30 различных мероприятий по арбитражу. Конкуренция за рынок между арбитражными центрами, как российскими, так и зарубежными, спровоцировала в этой сфере небывалую активность. Так, в течение одной недели в Москве почти одновременно проходили Swedish Arbitration Day и Swiss Arbitration Day. Растет количество образовательных мероприятий, а среди молодежи увлечение арбитражем приобрело массовый характер, что особенно видно на примере студенческих арбитражных конкурсов moot court, где наши команды добились серьезных успехов и завоевали авторитет в мире.

ОБ УВЕЛИЧЕНИИ СПОРОВ

Из-за конфиденциального характера арбитража и некой его элитарной закрытости четко определить границы рынка сложно, но в целом он вырос. Могут судить об этом по своей практике и нашим клиентам. У нас значительно увеличилось количество дел и специалистов, занимающихся международными спорами. Сейчас над ними работает почти 30 юристов. Этот рынок и дальше будет стремительно

развиваться в силу многих геополитических причин, а также в связи с растущим доверием российских пользователей к альтернативным способам разрешения споров.

О РЫНКЕ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ В СФЕРЕ МКА

На нем присутствуют российские фирмы, локальные офисы иностранных фирм и иностранные фирмы без офисов в Москве. Российские фирмы вышли за пределы исключительно отечественного рынка и стремительно продвигаются.

В строгом смысле, каждый российский международный спор привязан как минимум еще к одной стране, а в большинстве случаев — даже более чем к одной. Приведу типичный пример. Мы представляем интересы крупного российского нефтехимического холдинга по контрактному спору по регламенту ICC, подчиненному иностранному континентальному праву одной страны с местом разбирательства другой страны против европейской компании из третьей страны. На него могут претендовать юристы как минимум еще трех стран в силу привязки к их правовым порядкам. Да и нам в основном противостоит фирма не из России и без офиса в нашей стране, так что границы рынка постоянно раздвигаются.

О ПРИМЕНИМОМ ПРАВЕ

За последние пять лет мне часто приходилось сталкиваться с применением права как минимум 12–15 различных государств, так что ни английское, ни российское право нельзя назвать наиболее часто используемым.

О ПРИВЕДЕНИИ В ИСПОЛНЕНИЕ АРБИТРАЖНЫХ РЕШЕНИЙ

В основном в арбитраже мы представляем интересы крупных российских компаний. Рассмотрение тех дел, где мы выступали ответчиками, заканчивается выигрышем, а тех, где истцами, — тем, что иностранные ответчики в основном платят добровольно. Поэтому доля таких проектов у нас невелика.

О ПРИБЫЛЬНОСТИ

Практика МКА — одна из самых прибыльных. Во-первых, клиенты готовы платить full hourly rates ввиду эксклюзивности и важности дел. Во-вторых, в отличие от транзакционных практик, где объем дела конечен и понятен, в арбитражных делах объем, как правило, определить очень трудно, поэтому в основном никто и не дает ни кэпов, ни бюджетов. К тому же многие клиенты готовы платить гонорар успеха сверх ставок. Отсюда, в общем-то, и повышенный интерес к арбитражу. Также добавлю, что практика МКА не только прибыльная, но и сверхинтересная. Она требует наличия серьезных

интеллектуальных и организационных навыков. И практиковать в ней — одно удовольствие.



Дмитрий

Дякин

партнер, соруководитель судебной-арбитражной практики, АБ
«Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры»

ИНТЕРВЬЮ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ