

Гарантия vs страхование экспортной сделки: что лучше защитит интересы экспортера

16.05.2020

СТАТЬИ

Новостные заголовки пестрят информацией о срывах поставок авиалайнеров, приостановке международных строительных проектов и т. д. Как экспортеру в условиях пандемии и нарастающих ограничений защитить себя от повышенных рисков нарушения обязательств со стороны контрагентов по внешнеторговым сделкам? В докарантинный период в качестве способа защиты интересов экспортера получило распространение страхование экспортных сделок в ЭКСАР, а также получение банковской гарантии по правилам URDG 758. В обоих случаях экономический эффект одинаков, а вот порядок получения денежных средств разный. Как экспортеру выбрать подходящий способ защиты своих интересов и не намучиться впоследствии с судебными разбирательствами? Рассмотрим действующее регулирование и имеющуюся судебную практику по нему.



Ольга
Кокос

старший юрист «Кульков, Колотилов и партнеры»

СТАТЬИ