Тендеры 2.0: бизнес-завтрак Академии Legal Success

05.03.2017

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Сегодня тендеры остаются ключевым каналом продаж для юридических фирм, принося некоторым из них до 40% годовой выручки. Академия Legal Success приглашает менеджеров по развитию бизнеса юридических фирм, юристов-консультантов и других сотрудников юридических фирм, ответственных за подготовку тендерной документации на бизнес-завтрак, который состоится **29 марта** в Москве в офисе международной юридической фирмы *Noerr (* 1-я Брестская улица, д. 29).

Программа:

- Виды тендеров и их особенности, статистика
- Положение о закупках. Что нужно учитывать, работая с заказчиками по 223-ФЗ и 44-ФЗ
- Отслеживание информации о тендерах. Участвовать или нет? Как оценить целесообразность
- Контакт с заказчиком: что можно и нужно делать
- Обеспечение заявки и обеспечение контракта. Особенности получения банковских гарантий
- Технические аспекты: ЭЦП; аккредитация на торговых площадках; подготовка комплекта документов
- Презентация системы Seldon
  1. *Мониторинг торгов на закупку юридических услуг*
  2. *Анализ тендеров на закупку юридических услуг*
  3. *Конкурентная разведка в разрезе 44-ФЗ и 223-ФЗ*
- Презентация сервиса Seldon.Basis
  1. *Проверка контрагента на благонадежность*
  2. *Поиск аффилированности*
  3. *Формирование клиентских баз*

Ведущая бизнес-завтрака – *Ирина Канайкина*

Более 15 лет успешно работает в сфере управления PR и маркетингом консультационных услуг; работала в компаниях BDO, «Линия права», «Вегас-Лекс», Sameta. Является лауреатом ежегодного рейтинга ТОП 100 директоров по общественным и корпоративным отношениям, проводимого Ассоциацией менеджеров России. Имеет два высших образования и степень MBA по специализации «маркетинг».

Гости-эксперты бизнес-завтрака:

> ***Денис Суслов**, руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами, Seldon*

Более 5 лет работает в сфере госзаказа и является экспертом по вопросам мониторинга и аналитики рынка тендеров. Имеет опыт работы с крупнейшими поставщиками на российском тендерном рынке в разных сегментах бизнеса (Сбербанк, МГТС, EY, Ингосстрах и др.).

> ***Владимир Головченко**, управляющий директор департамента гарантийного бизнеса, КБ «Восточный»*

Трудится в банковской сфере с 2006 г. Около пяти лет активно работает на рынке госзакупок, предоставляя банковские гарантии. До присоединения к КБ «Восточный» являлся сотрудников банков «Держава» и «ЮНИАСТРУМ».

Стоимость участия: 15 000 рублей (НДС не облагается). Участникам семинара 2015 г. предоставляется скидка 30%. При регистрации двух или более участников из одной компании представляется скидка 10%. Редакционным подписчикам Legal Insight предоставляется скидка 10%. **ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ.**

По любым вопросам, пожалуйста, обращайтесь к ***Дарье Лопашенко***, тел.: +7 (905) 516-74-25, e-mail: dl@infotropic.ru

Бизнес-завтрак проводится при поддержке международной юридической фирмы Noerr

НОВОСТИ КОМПАНИЙ